



Compétences First

BOOSTEZ VOTRE CARRIÈRE

FORMATION CRÉATION D'ENTREPRISE

Mis à jour le 27/03/2024 - version n°4

PROGRAMME DE FORMATION

INFORMATIONS GÉNÉRALES

- **Public visé** : Toute personne désirant créer ou reprendre une entreprise
- **Lieu de la formation** : À distance
- **Nombre de participants** : Cours individuels avec un formateur dédié
- **Modalités d'accès** : Diagnostic de faisabilité / Analyse des objectifs et besoins spécifiques / Analyse des connaissances de l'apprenant
- **Délai d'accès** : 15 jours ouvrés à partir de l'inscription
- **Prérequis** : Connaissances préalables requises
- **Durée de la formation** : Plusieurs durées possibles. Une analyse diagnostic sera réalisée en amont de la formation dans le but d'adapter la formation à ses besoins
- **Tarifs** : Selon durée choisie / Une analyse diagnostic sera réalisée en amont de la formation dans le but de définir le coût de la formation

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Valider le projet entrepreneurial
- Définir sa stratégie de communication, commerciale et marketing
- Établir le business plan financier (compte de résultat, plan de financement et trésorerie)
- Choisir son statut juridique, social et fiscal

PROGRAMME DE FORMATION

ORGANISATION

- **Méthodes mobilisées** : Formation individuelle qui comprend des cours adaptés au besoin du client, des exercices avec corrections et des supports écrits / Supports .pdf / Exercices au format adapté en fonction du logiciel étudié / Alternance entre parties théoriques et mises en situation professionnelle
- **Profil des intervenants** : L'animation de la formation est assurée par un formateur expert ayant plusieurs années d'expérience dans l'enseignement de La création d'entreprise.
- **Modalités d'évaluation** : Évaluation de validation des acquis à la fin de formation.
- **Accessibilité** : Pour accéder à notre formation, un délai de 11 jours de rétractation est prévu. Pendant ce délai, un appel est prévu pour fixer les journées de formations programmées en fonction de la disponibilité du formateur et celle de l'apprenant. Dans certains cas, il faudra valider l'identité numérique du candidat avant l'inscription sur le CPF. La formation prendra fin au maximum 3 mois après son commencement.
- **Contact référent handicap** : - Nicolas Fedou
- contact@competencesfirst.fr

PLAN DE FORMATION

COMMENT CRÉER UNE ENTREPRISE

- Choisir une idée
- Créer son entreprise, ce qu'il faut savoir
- Les services indispensables
- 5 bonnes raisons de passer par un Incubateur d'entreprise
- Comment créer une entreprise 1, 2 et 3

L'ÉTAT D'ESPRIT ET LES COMPÉTENCES DE L'ENTREPRENEUR

- L'état d'esprit de l'entrepreneur
- Les compétences de l'entrepreneur
- La compétence commerciale
- Qu'est-ce qu'un bon mindset d'entrepreneur
- 5 astuces pour développer un bon Mindset d'entrepreneur(e)
- 5 clés pour travailler son mindset et booster son résultat
- Les difficultés les plus couramment rencontrées par les entrepreneur(e)s et comment les surmonter
- 4 difficultés rencontrés par les entrepreneurs qui se lancent
- Le réseautage, qu'est-ce que c'est et comment bien faire en 3 clés essentielles !
- L'importance du réseautage dans L'entrepreneuriat
- Comment réseauter pour développer votre activité ?
- Comment vaincre la solitude de l'entrepreneur(e) ?
- 8 grandes erreurs à éviter pour les entrepreneur(e)s
- La résilience, cette fabuleuse capacité à rebondir de l'entrepreneur
- Peut-on créer et gérer autant d'entreprises que l'on veut ?
- Femmes entrepreneures : quelles aides pour l'entrepreneuriat au féminin ?

LA RENTABILITÉ POUR L'ENTREPRENEUR

- Le seuil de rentabilité
- Le financement pro
- La responsabilité pénale du dirigeant
- Les indicateurs financiers du compte de résultat

PLAN DE FORMATION

LE SWOT, UN OUTIL PUISSANT DE PRISE DE DÉCISION

- Introduction au SWOT (ou MOFF)

LES 4 P - POSITIONNER VOTRE OFFRE SUR LE MARCHÉ

- Introduction aux 4P
- Schéma du positionnement de produit
- Le cycle de vie d'un produit
- Approfondissement des positionnements de produits

LE BILAN

- L'actif du bilan / Le Passif du Bilan
- Le compte de résultat

LE PLAN DE TRÉSORERIE

- Le plan de trésorerie
- Le chiffre d'affaires du plan de trésorerie
- Les années N+1 et N+2 du plan de trésorerie

LE BUSINESS PLAN

- Le business plan / Comment savoir si son idée de business est réaliste ?

GESTION SIMPLIFIÉE DE LA COMPTABILITÉ

- Gestion simplifiée de la comptabilité
- La digitalisation de la comptabilité

LE MODULE JURIDIQUE

- Définir le projet d'entreprise / Analyser les besoins financiers
- Choisir entre entreprise individuelle et société
- Prendre en compte la responsabilité légale
- Considérer le régime fiscal
- Évaluer les besoins en termes de gestion et d'organisation



Compétences First

BOOSTEZ VOTRE CARRIÈRE